



➔ MÉTREUR

POSTE REGROUPÉ DANS LE MÉTIER

Responsable bureau d'études

ACCÈS AU MÉTIER

Dans certaines entreprises, le niveau requis est un BTS voire ingénieur mais ces exigences peuvent être moindres

dans d'autres. En promotion interne, le métreur peut avoir un parcours antérieur de poseur.

Le métreur est chargé de l'étude et du chiffrage d'affaires de gros volume ou d'ouvrages complexes. Il lance les commandes, approvisionne les chantiers et réalise le suivi des affaires en cours. Son périmètre d'activités peut être variable selon la taille de l'entreprise. Il peut assurer la gestion des déplacements des poseurs avec les conducteurs de travaux, élaborer le planning et la répartition du personnel sur les chantiers. Il communique les éléments nécessaires à la fabrication, aux poseurs et au service administratif pour la facturation.

Chiffres-clés

Les Métreurs / Responsables bureau d'études sont présents dans **23 %** des établissements et représentent **8 %** des effectifs de la famille de l'activité chantier/Pose soit environ **1 %** de l'effectif total de la branche.

RELATIONS FONCTIONNELLES INTERNES ET/OU EXTERNES

Le métreur a des relations en interne avec l'ensemble des salariés et en externe avec les clients, les sous-traitants et les fournisseurs.

ACTIVITÉS COMMUNES

- Réaliser les études techniques pour les chantiers de gros volume ou les ouvrages complexes
- Réaliser des réunions techniques avec le responsable ou un géomètre, architecte...
- Se coordonner avec les technico-commerciaux
- Assurer le suivi des chantiers importants
- Démarrer les chantiers complexes
- Assister aux réunions de chantier
- Communiquer les informations à la fabrication, aux poseurs et au service administratif pour la facturation

ACTIVITÉS SPÉCIFIQUES

- Prospecter les clients
- Consulter ou acheter pour les produits nécessaires à la fabrication ou à la pose (serrurerie par exemple)
- Lancer les commandes
- Gérer le planning des poseurs
- Assurer l'interface entre le responsable et les poseurs

COMPÉTENCES CLÉS

Savoirs théoriques et procéduraux

- Connaissances importantes des produits verriers, des produits aluminium, PVC, fermetures de bâtiment
- Maîtrise de la réglementation de mise en œuvre
- Connaître les différents logiciels de PAO

Savoirs de l'action

- Savoir collaborer avec des partenaires architecte, géomètre... pour les ouvrages complexes
- Savoir réaliser la prise de mesure en fonction du type de pose
- Anticiper suffisamment dans les commandes par rapport à la réalisation des chantiers
- Bien évaluer les coûts particulièrement dans les cas de dépose complète du bâti ou dans les ouvrages neufs complexes (par exemple : une véranda)
- Savoir conseiller les poseurs lorsqu'ils ont un doute sur la pose ou sur tous les produits qui sont moins courants à poser

Comportements professionnels

- Être vigilant dans le suivi des chantiers
- Être rigoureux dans l'application des règles de sécurité pour soi-même et l'équipe de pose
- Communiquer avec les poseurs et leur apporter un soutien technique

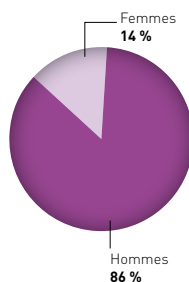
VARIATION DE L'ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL

La partie commerciale de son activité peut être variable selon que la fonction existe ou non dans l'entreprise.

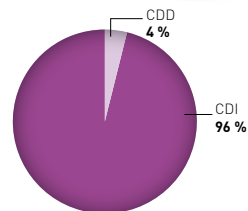
CONDITIONS D'EXERCICE DU MÉTIER

Il est amené à se déplacer d'un chantier à un autre et chez le client.

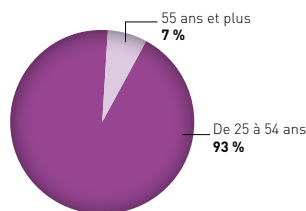
→ Répartition hommes / femmes



→ Répartition selon le contrat de travail



→ Répartition des métreurs selon la classe d'âge



→ Répartition des métreurs selon l'ancienneté dans l'établissement

